

Entrevista a Joan Caba, director gerente de TMI, S.L.

“Con SolidWorks hemos disminuido los errores de diseño en un 80%

Técnicas Mecánicas Ilerdenses, S.L. (TMI), empresa que diseña, fabrica y da servicio a sistemas de manipulación y paletización de sacos (www.tmipal.com) ha implantado la solución en 3D de Solidworks. De los retos que supone esta implantación, así como de la compañía nos habla su director gerente, Joan Caba, bajo estas líneas.



Joan Caba.

¿Podría hacer un balance de la trayectoria de Técnicas Mecánicas Ilerdenses desde su fundación hasta nuestros días?

TMI, desde su fundación en 2001, ha desarrollado una gama completa de maquinaria automática. El producto ha tenido una muy buena aceptación en el mercado nacional, reflejado en unos altos índices de crecimiento y ahora estamos empezando la fase de internacionalización de la compañía.

¿Qué actividades desarrolla la firma y en qué sectores está especializada?

TMI es una empresa que diseña, fabrica y da servicio a sistemas de manipulación en general y paletización de sacos en particular. Nuestros princi-

pales sectores son la industria agroalimentaria, los proveedores de la construcción, la química y la electrónica de consumo.

“TMI, desde su fundación en 2001, ha desarrollado una gama completa de maquinaria automática”

¿Qué retos perseguía la empresa antes de implantar la solución en 3D de SolidWorks?

Mejorar la calidad del diseño, y la mejora del flujo de información entre ingeniería y fabricación mediante la integración con sistemas ERP.

¿Qué beneficios han alcanzado una vez implantado SolidWorks? ¿Podrían cuantificarlos?

- Disminución de errores de diseño en un 80%.
- Conseguir diseños de máquina sin tener que realizar prototipos de fabricación al 70%.
- Anulación de los errores de duplicación de piezas al 95%.

¿Qué características destacaría de SolidWorks?

La capacidad de modelaje en 3D y la facilidad de aprendi-

zaje, así como su capacidad de generar modelos complejos con muchas piezas.

¿Qué características destacaría de Cimworks?

Su alto nivel técnico, conocimiento del producto y voluntad de servicio. Siempre están ahí cuando los necesitas, y las soluciones que nos proporcionan acostumbran a ser brillantes por simples y rápidas.

¿Cómo consideras que SolidWorks os ha ayudado en los siguientes campos?:

a. Productos diferenciados e innovadores.

Reduciendo el tiempo dedicado por el diseñador a generar documentación de fabricación, ganando en proporción de tiempo dedicada al diseño conceptual.

b. Lanzamiento de nuevos productos (“Time to Market”).

Integración muy simple con sistemas ERP, que nos permiten reducir la logística y el lead time de los productos.

Selección de opciones de diseño virtuales sin necesidad de fabricar prototipos.

c. Costes de desarrollo.

Reducción de errores de diseño y de fabricación.

d. Calidad de los productos.

La base de datos de diseño compartida entre varios usuarios nos permite generalizar el conocimiento entre el equipo de diseñadores y evitar la repetición de errores muy básicos.

¿Cómo se fomenta la innovación de producto en TMI, y cuál ha sido la aportación de SolidWorks en este campo?

TMI tiene una vocación de innovación continua. Nos sobran los proyectos y el ‘cuello de botella’ de la salida al mercado de nuevos productos está en la

capacidad física de los diseñadores de generar nuevos modelos. Con SolidWorks hemos conseguido que el tiempo dedicado a conceptualizar se maneje.

¿Podría hablarnos de la situación actual que representa el sector al que representa?

Actualmente, como todos los agentes del mercado, estamos bajo la influencia de las turbulencias económicas, aún a pesar de gracias a Solidworks y a nuestra capacidad de generar producto, hemos podido diversificar entrando en sectores más dinámicos y minimizando los efectos de la crisis económica.

“De Solidworks destacaría la capacidad de modelaje en 3D y la facilidad de aprendizaje”

¿Qué problemas preocupan a este sector?

La reactivación de la economía, hasta los niveles de crecimiento de la última década.

La entrada de competencia extranjera de mercados de bajo coste.

La capacidad de incorporar todas las innovaciones en soluciones mecatrónicas que proporciona el mercado de proveedores industriales.

¿Cómo observa el futuro de TMI?

Vemos el futuro a largo plazo como un reto muy interesante. Debemos ser capaces de competir en las exportaciones ganando importancia, y mantener el nivel de servicio propio de los proveedores locales.

Esperamos llegar a ello mediante la calidad de nuestros productos y una fuerte red de distribuidores/partners internacionales.

Transformadores específicos para

Energías renovables

>>> La energía ni se crea ni se destruye, se transforma

